

# SVERA

SVERA STUDIO sp. z o.o. to spółka doradcza zarejestrowana w Polsce. Pracujemy przede wszystkim ze średnimi i dużymi firmami przy wejściu na nowe rynki, projektach wdrożeniowych oraz towarzyszących im pracach badawczych, marketingowych, cyfrowych i związanych ze strukturyzowaniem transakcji. W zakresie ekspertyzy technicznej współpracujemy z wyspecjalizowanymi partnerami inżynieryjnymi.

## OBSZARY USŁUG

### Strategia i wejście na rynek

Strategia wejścia na rynek, modele biznesowe, partnerstwa i plany wdrożenia.

### Badania rynku i marketing

Badania, pozycjonowanie, marketing i komunikacja na nowych rynkach.

### Rozwiązania cyfrowe i IT

Doradztwo IT, platformy cyfrowe, integracje i automatyzacja.

### Wsparcie w strukturyzowaniu transakcji i projektów

Struktury transakcji i projektów, modele umów i ocena ryzyka.

### Doradztwo techniczne

Ekspertyza techniczna realizowana we współpracy z wyspecjalizowanymi partnerami inżynieryjnymi.

### Rozwój biznesu i dostęp do rynku

Wyszukiwanie i przedstawianie właściwych kontrahentów oraz wsparcie aż do podpisania umowy.

## Model wejścia na rynek SVERA.

Pięć faz z jasnymi punktami decyzyjnymi. Każda faza kończy się dokumentem, który zarząd może zatwierdzić — albo na jego podstawie z uzasadnionych powodów zatrzymać projekt.

- |                                                                                               |                                                                                                                                                                                                              |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  Ocena      | Wielkość i dynamika rynku, konkurencja, regulacje, bariery wejścia.<br>Punkt decyzyjny: Czy warto wchodzić na ten rynek? Rezultat: Ocena rynku.                                                              |
|  Decyzja    | Model wejścia (własny podmiot, partner, dystrybutor, przejęcie), klienci docelowi, uzasadnienie biznesowe.<br>Punkt decyzyjny: Jak wchodzimy na rynek? Rezultat: Strategia wejścia i uzasadnienie biznesowe. |
|  Struktura  | Struktura prawna i handlowa, modele umów, wybór partnerów, mapa ryzyk.<br>Punkt decyzyjny: Czy struktura jest akceptowalna? Rezultat: Propozycja struktury i mapa ryzyk.                                     |
|  Wdrożenie  | Plan wdrożenia, marketing i komunikacja, narzędzia cyfrowe, pierwsi klienci.<br>Punkt decyzyjny: Czy jesteśmy gotowi do startu? Rezultat: Plan wdrożenia i uruchomione kampanie.                             |
|  Skalowanie | Przegląd wyników, optymalizacja, kolejne rynki.<br>Punkt decyzyjny: Co dalej? Rezultat: Przegląd i plan kolejnych kroków.                                                                                    |

## Kto realizuje prace

Strategia, badania, marketing i rozwiązania cyfrowe

Własny zespół SVERA.

Wsparcie w strukturyzowaniu transakcji i projektów

Nasz specjalista ds. prawnych. Formalne opinie prawne i reprezentację zapewniają licencjonowane kancelarie.

Doradztwo techniczne

Wyspecjalizowani partnerzy inżynijni, koordynowani przez SVERA.

## Współpraca z partnerami

SVERA współpracuje z wyspecjalizowanymi partnerami przy projektach i odpowiada przed klientem za skoordynowany rezultat. Partnerzy nie są umocowani do działania ani podpisywania dokumentów w imieniu SVERA.

### POUFNOŚĆ I DANE

Podpisujemy umowę o zachowaniu poufności (NDA), zanim otrzymamy jakiegokolwiek dane lub dokumenty. Przetwarzamy dane osobowe zgodnie z RODO.

### MODELE WYNAGRODZENIA

W zależności od zlecenia pracujemy za wynagrodzeniem stałym, w formie miesięcznego ryczałtu, za wynagrodzeniem prowizyjnym (success fee) — określonym procentem od umów zawartych w wyniku naszej pracy — lub w modelu łączonym. Model i warunki zawsze określamy w pisemnej umowie przed rozpoczęciem prac.

## Dane spółki

|                   |                                                                                                  |
|-------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Nazwa             | SVERA STUDIO SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ                                             |
| Siedziba i adres  | ul. Nowogrodzka 42, 00-695 Warszawa, Polska                                                      |
| Sąd rejestrowy    | Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego |
| KRS               | 0000879107                                                                                       |
| NIP               | 5342634070 (VAT UE: PL5342634070)                                                                |
| REGON             | 388019645                                                                                        |
| Kapitał zakładowy | 5 000,00 zł                                                                                      |
| KONTAKT           |                                                                                                  |
| E-mail            | office@svera.solutions                                                                           |
| Telefon           | +48 793 127 773                                                                                  |
| Godziny pracy     | pon.–pt. 9:00–17:00 CET                                                                          |